PRIJEDLOZI TEMA ZA ZAVRŠNE RADOVE

Akademska godina: 2025./2026.

Ime i prezime mentora: doc. dr.sc. Mario Hak, prof.v.š. u trajnom zvanju

Oznaka teme	Puni naziv teme završnog /diplomskog rada na hrvatskom / engleskom jeziku	Kolegij
MH1 – 25/26	Direktan utjecaj CRM strategije na povećanje dobiti poduzeća Direct Impact of CRM Strategies on Profit Increase	Vještine pregovaranja i prodavanja
MH2 – 25/26	Automatizaciji prodajnih aktivnosti na primjeru poduzeća Sales Force Automation – SFA	Vještine pregovaranja i prodavanja
MH3 - 25/26	Kontinuirano unaprjeđenje procesa u suvremenom poduzeću Continuous improvement of the process in a modern enterprise	Vještine pregovaranja i prodavanja
MH4 – 25/26	Procjena kapitala klijenata i utjecaj na profitabilnost poduzeća Estimating client capital and affecting the company's profitability	Vještine pregovaranja i prodavanja
MH5 – 25/26	Važnost komunikacije kod razvoja poslovnih procesa u RH The importance of communication in the development of business processes in the Republic of Croatia	Vještine pregovaranja i prodavanja
MH6 – 25/26	Utjecaj vanjskih čimbenika oblikovanja poduzeća na primjeru The influence of external factors in the design of the enterprise on the example	Ekonomika poduzetništva I
MH7 – 25/26	Utjecaj unutarnjih čimbenika oblikovanja poduzeća na primjeru The influence of internal factors of the design of the enterprise on the example	Ekonomika poduzetništva I
MH8 – 25/26	Utjecaj tržište na razvoj poduzeća The impact of the market on the development of the company	Ekonomika poduzetništva I

MH9 – 25/26	Važnost inovacija za razvoj poduzetništva The importance of innovation for the development of entrepreneurship	Ekonomika poduzetništva I
MH10 – 25/26	Utjecaj krize na broj poduzetnika u RH The impact of the crisis on the number of entrepreneurs in the Republic of Croatia	Ekonomika poduzetništva I